



Relations- og kundeansvarlig – teknisk salg

DAV NORDIC A/S, Masteafdelingen, Silkeborg eller Bjæverskov

Brænder du for at skabe stærke kunderelationer, udvikle forretning og finde de rette tekniske løsninger? Hos DAV NORDIC søger vi en relations- og kundeansvarlig, der vil være med til at udvikle og styrke vores salg af master samt udvalgte løsninger fra vores øvrige forretningsområder.

Hos os får du mulighed for at udvikle dig i en rolle med frihed under ansvar, tæt sparring med dygtige kolleger og en bred kontaktflade til kunder, leverandører og eksterne samarbejdspartnere. Du bliver en vigtig del af vores fortsatte vækst og får mulighed for at gøre en reel forskel for både kunderne og forretningen.

"Det, jeg sætter mest pris på ved at arbejde hos DAV NORDIC, er den tillid man møder. Man får frihed til selv at løse sine opgaver, men man står aldrig alene. Der er altid kolleger, som er klar til at hjælpe, og det skaber både arbejdsglæde, tryghed og lyst til at udvikle sig." siger kontorassistent, Julie Asferg.

Velkommen til en solid virksomhed, der vil fremad

DAV NORDIC er markedsledende indenfor trafikikkerhed og støjdempende løsninger på de danske veje samt salg af master i hele Danmark.

Du får primær arbejdsplads på vores kontor i Silkeborg eller Bjæverskov, men dine kunder vil være placeret i hele Danmark. For rette kandidat vil der være mulighed for firmabil.

Vi har afdelinger i Silkeborg, Bjæverskov, Frederikssund og Sverige, og du bliver en del af en virksomhed med omkring 90 engagerede kolleger, som glæder sig til at tage imod dig. Du refererer direkte til salgschef Michael Pedersen. Der vil være opstart hurtigst muligt, og selvom vi holder samtaler løbende, venter vi naturligvis på den rette kandidat.

Dette kunne blive en del af din hverdag

Som relations- og kundeansvarlig bliver du en vigtig del af vores fortsatte vækst og udvikling inden for teknisk salg. Du får en alsidig hverdag med både kundekontakt, tilbudsgivning, projektopfølgning og udvikling af relationer til både eksisterende og nye kunder. Dine opgaver vil blandt andet være:

- Teknisk salg og rådgivning om master samt udvalgte produkter fra øvrige forretningsområder
- Vedligeholdelse og udvikling af kunderelationer, samt opsøgende salg til potentielle nye kunder
- Kundebesøg samt deltagelse i messer og konferencer
- Granskning af udbudsmateriale samt tilbudsregning, udarbejdelse af tilbud og opfølgning på salgsaktiviteter
- Bidrage til den fortsatte udvikling af afdelingen og vores kundeportefølje

Er du vores nye holdspiller?

Der kan være flere indgangsvinkler til jobbet, men vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med teknisk salg, kundekontakt eller relations opbygning
- Er udadvendt og god til at skabe relationer
- Arbejder struktureret og selvstændigt, og har et naturligt drive og følger dine opgaver til dørs
- Har teknisk forståelse og interesse for tekniske produkter og løsninger
- Behersker dansk og engelsk i skrift og tale.

Er vi trængt igennem?

Så send os din ansøgning og CV hurtigst muligt!

Jobstart: Hurtigst muligt

Vi holder løbende samtaler, og afslutter processen, når vi har fundet den rigtige person til jobbet.

Spørgsmål og info:

CV og ansøgning sendes til medarbejder@davnordic.dk

Mærk "Relations- og kundeansvarlig" i emnefeltet

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte

Afd. leder, Emil Mortensen
EMO@davnordic.dk

Salgschef, Michael Pedersen
MPE@davnordic.dk

Vi ser frem til at høre fra



DAV NORDIC A/S +45 86 82 29 00
Tietgensvej 12 info@davnordic.dk
DK-8600 Silkeborg www.davnordic.dk